

01

Marketing territorial, pourquoi?

Contexte & démarche

AGENDA 21

Un projet en adéquation avec les enjeux de la Ville et cohérent avec l'Agenda 21.

ACTION 2

Élaborer un plan de marketing territorial et un plan de communication pour attirer de nouvelles entreprises et de nouveaux résidents.

DÉTAILS DE L'ACTION

Les leaders économiques travaillent sur une campagne de marketing territorial visant à positionner Charlevoix auprès d'entreprises et de citoyens. La Ville réalisera un plan de marketing ciblé, s'arrimant au plan régional, et misera sur ses forces pour attirer de nouvelles entreprises et de nouveaux résidents sur son territoire.

MODALITÉS DE RÉALISATION

- · 2018 : Mandater une firme pour dégager le positionnement de Baie-Saint-Paul à promouvoir auprès des 19-39 ans.
- Développer une offre attrayante touchant l'accès à la propriété, l'implantation d'entreprises, etc.



RÉSULTAT ATTENDU

L'augmentation du nombre de personnes de 19 à 39 ans tout en contribuant au renversement de la tendance démographique actuelle.

La démarche de marketing territorial prend sa source d'une réflexion collective sur l'avenir d'un territoire afin de faire ressortir ses forces et son potentiel. Cette réflexion est le point de départ pour établir un positionnement authentique et cohérent entre ce qu'est le territoire et ce qu'il aspire à devenir.

Sa finalité consiste à faire rayonner l'endroit de façon transversale auprès de chacune des clientèles cibles du territoire, et sa réussite est intimement liée à son appropriation par les citoyens et intervenants.

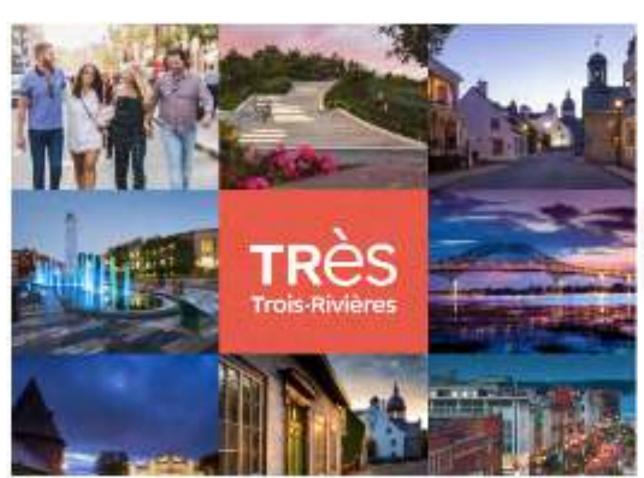




















LES VECTEURS ÉCONOMIQUES AU QUÉBEC

- Agriculture (produits de consommation et produits industriels);
- La GIG économie (pigistes et contractuels);
- L'économie numérique (commerce électronique, communication digitale, jeux vidéos, ...);
- Les sciences et technologies numériques (intelligence artificielle, big data, TI);
- L'économie sociale (avénement de coopératives et d'initiatives sociales autonomes);
- Économie du savoir (R&D,);
- L'investissement vert (de la fabrication à la post-consommation);
- Tourisme (tourisme d'agrément, d'affaires et groupes);
- Culture (de la création traditionnelle au numérique en passant par l'expérientielle multiplateforme).

Source principale : https://www.economie.gouv.qc.ca/index.php?id=22505
Une liste complète des sources vous sera remise sur demande.

L'EXODE, CHANGEMENT DE TENDANCE ET OPPORTUNITÉ

- Le nombre de personnes qui quittent la ville pour s'installer en région augmente sans cesse depuis 3 ans;
- L'an dernier, 60 000 personnes ont quitté Montréal tandis que 36 000 s'y sont installées;
- Plusieurs personnes quittent le milieu rural pour aller étudier et qui reviennent dans leur région d'origine;
- Plusieurs sont personnes ont peine à endurer le stress urbain (trafic, instantanéité, performance, compétitivité, etc.) et décident de s'installer en région au profit d'une meilleure qualité de vie personnelle et professionnelle;
- Les milléniaux souffrent d'écoanxiété et rêvent d'une meilleure conservation de l'environnement;
- Le facteur financier (accès à la propriété, coût de la vie et salaires) constitue l'un des principaux facteurs de déménagement en région.

LA PÉNURIE DE MAIN-D'OEUVRE & LA VITALITÉ ÉCONOMIQUE

- L'institut de la statistique du Québec prévoit que l'Est du Québec va perdre près du quart de sa population active d'ici 20 ans pour aller travailler ailleurs;
- Les taux de postes vacants les plus élevés s'observent dans l'industrie des **services d'hébergement et de restauration** (4,7 %), dans l'industrie de l'information et dans l'**industrie culturelle** (4,5 %);
- Selon une étude de Desjardins, près de **120 000 emplois ne sont pas comblés au Québec,** ce qui représente le double d'il y a deux ans;
- À quelques semaines de la haute saison (en mai 2019), plus de 20 000 postes sont à pourvoir dans l'industrie touristique au Québec, dont 15 000 en hébergement ou en restauration;
- Selon le Journal de Québec, **Charlevoix fait partie des régions les plus touchées** par la pénurie de maind'œuvre en tourisme avec 36,1% de postes à combler.

Sources: Statistique Canada et Desjardins, Études économiques; 2019.

• Attirer et garder les entreprises et les entrepreneurs

• Attirer et garder les jeunes et les familles

• Attirer et garder les employés

• Attirer et prolonger le séjour des touristes

ÉTAPE 1- Cueillette de données / Automne-hiver 2019-2020

- Mise en place d'une démarche collective adaptée;
- Recherche et analyse des bonnes pratiques;
- Sondage électronique;
- Animation d'ateliers;
- Rencontres et comités stratégiques.

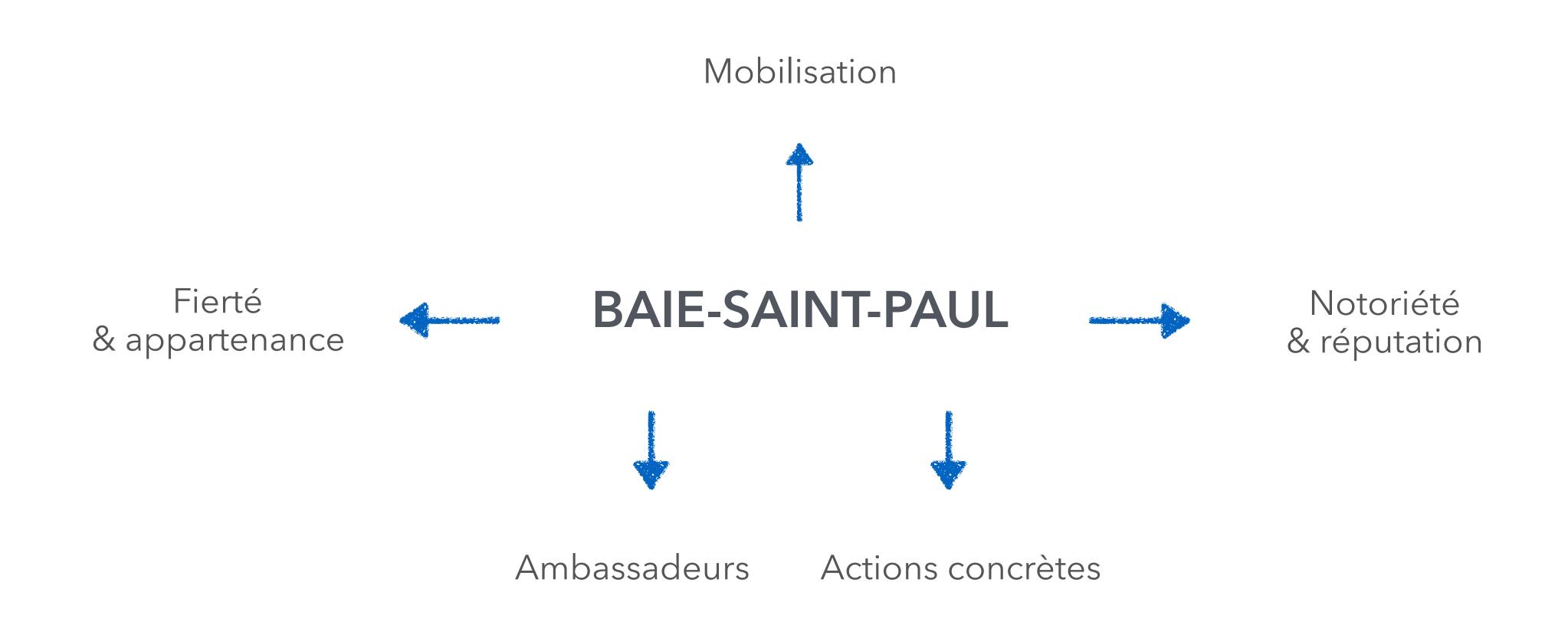
ÉTAPE 2- Analyse des attributs distinctifs et conclusions / Hiver-printemps 2020

ÉTAPE 3- Planification stratégique et conceptualisation / Hiver-printemps 2020

ÉTAPE 4- Partage et appropriation / Été-Automne 2020

ÉTAPE 5- Déploiement et rétroaction / 2020-2021

LES PILIERS DE LA DÉMARCHE & CONDITIONS DE SUCCÈS



02

Opportunités et enjeux

(FFOM)

2.1 **FORCES**

- Bonne réputation au Québec. Lors d'un sondage sur les villes centres, Baie-St-Paul se classe en général dans le top 3 pour les villes à visiter, vivre ou investir;
- Des espaces bureaux abordables et disponibles (ex: Maison Mère);
- Une réglementation pour préserver le patrimoine bâti bien établie;
- Une industrie touristique forte et une alliance marketing touristique structurée (Destination Baie-St-Paul);
- Des paysages hors du commun (fleuve, montagnes, rivières, qualité et quantité de la neige);
- Une certification notoire de UNESCO Réserve de la biosphère;
- Des acteurs en développement économique solides (MRC, SADC, Micro-crédit Charlevoix, Chambre de commerce de Charlevoix) et une association de gens d'affaires dynamique (AGABSP);
- Un train qui assure un à la fois un moyen de transport écoresponsable et un produit touristique phare;

2.1 **FORCES**

- **Des fleurons en agroalimentaire** tels queFamille Migneron, Laiterie Charlevoix, Microbrasserie Charlevoix, À Chacun son Pain, et bien d'autres;
- Des événements porteurs : Festif !, Marché de Noël, Symposium, etc.
- Une ville reconnue pour sa créativité et son art: de nombreuses galeries, un musée d'art contemporain, de nombreux artistes, etc.;
- Une culture de l'éco-exemplarité bien en place (ICI on recycle);
- Une montagne de ski majeure au Québec à 20 minutes de la ville;
- 2 parcs nationaux à proximité;
- Des pistes cyclables, un réseau de sentiers transcanadien, l'accès à plusieurs parcs naturels à pied, etc.;
- Une démarche collective en attraction de main d'œuvre (Vise Charlevoix);
- Un hôpital dernier cri;
- Etc.

2.2 **ENJEUX**

- Le vieillissement de la population (10 ans au dessus de la moyenne);
- · L'économie peu diversifiée;
- Les fuites commerciales;
- Faiblesse de la connexion internet dans certains secteurs géographiques;
- Manque de structure pour rassembler l'offre et la demande en bénévolat et en mentorat;
- Certains événements en perte de vitesse;
- · Les salaires perçus comme étant moins bons en région;
- Coût de la vie perçue comme étant plus cher à Baie-St-Paul que dans les autres villes ou villages adjacents.

2.2 ENJEUX

- Le trafic, notamment dans l'éventualité d'une croissance touristique importante;
- L'intégration des nouveaux arrivants;
- L'intégration des ainés;
- La perception du manque de logement;
- · Le manque d'animation en soirée;
- Le transport collectif;
- Le manque d'organisation lié à l'accueil de nouveaux résidents;
- Le manque de données concernant l'offre et la demande commerciale.

OPPORTUNITÉS

- L'arrivé du Club Med à Petite-Rivière-Saint-François;
- Le bâtiment Pavillon Ouest;
- Un nouvel organisme en transport dans la région;
- L'arrivé de jeunes « retraités » disponibles à l'emploi;
- Tendance des milléniaux à faire un retour vers les régions;
- Tendances gouvernementales (subventions): écosystème, numérique, agro, proximité, sécurité alimentaire, innovation, etc.
- · Les possibles maillages avec les centres de recherche et incubateurs de Québec et Montréal;
- Etc.

2.4 RISQUES

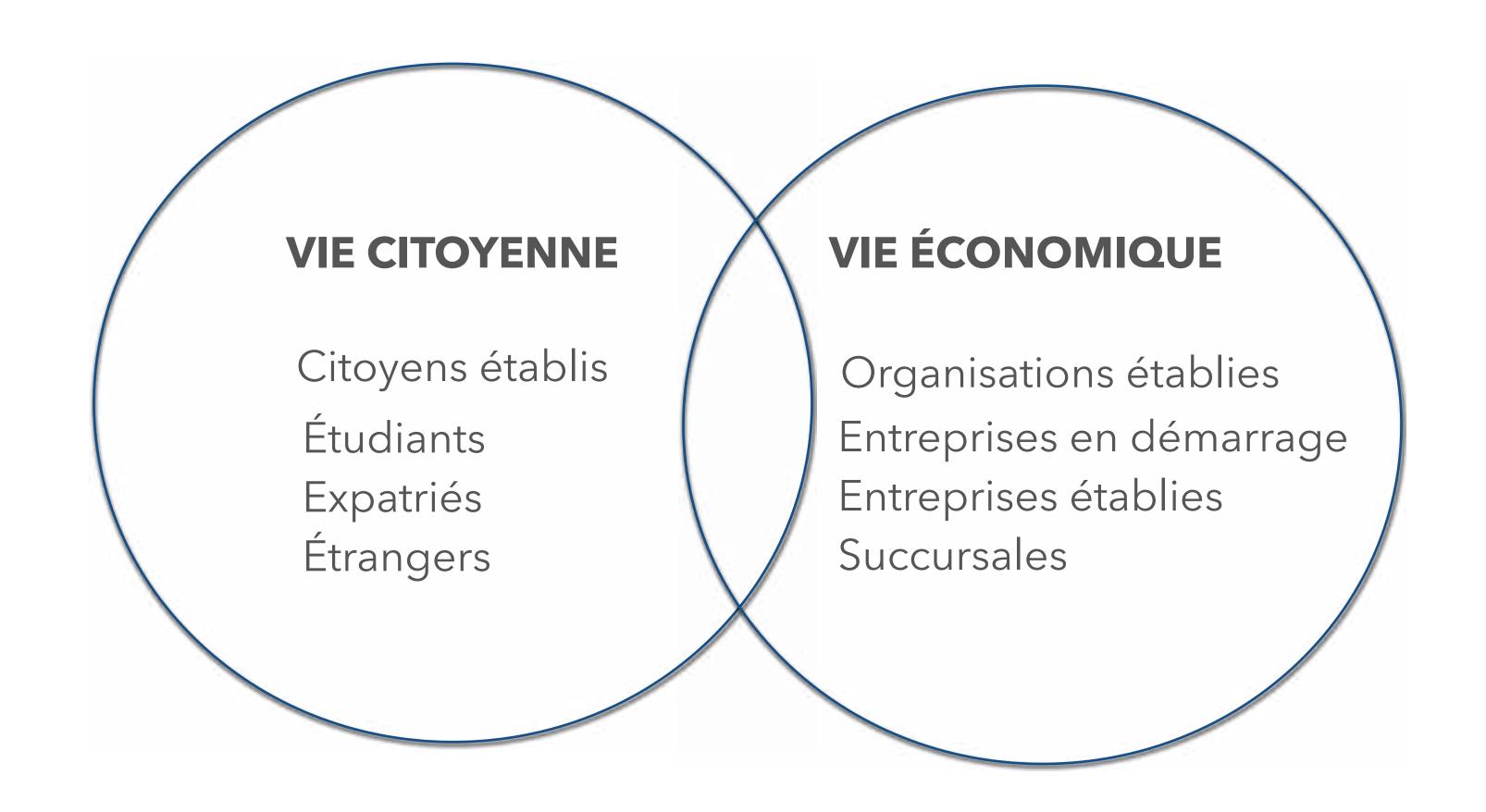
- · Capacité à soutenir l'arrivée éventuelle de nouvelle main-d'oeuvre;
- La concurrence croissante entre les territoires pour attirer des habitants, des investisseurs, des talents, des touristes, etc.
- Les défis sociaux majeurs: les changements climatiques, enjeux énergétiques, ressources naturelles limitées, etc.
- La pauvreté et la santé;
- Les défis démographiques: population urbaine croissante, vieillissement de la population, etc.

03

Orientations stratégiques

ORIENTATIONS STRATÉGIQUES

2 grands axes d'intervention



2 grands axes d'intervention

Axe entrepreneurial

Valoriser une économie locale fondée sur des valeurs responsables (et éco-responsables) et la complémentarité et la synergie des entreprises oeuvrant au sein d'un même secteur. L'approche convergente, la modernité et l'équilibre des éco-systèmes font de Baie-Saint-Paul un leader en la matière au Québec.

Axe citoyen

Valoriser une vie de famille fondée sur des valeurs responsables (et éco-responsables) et un style de vie sain. Miser sur l'équilibre, tant en ce qui a trait à l'accès à une nature unique, à tous les services nécessaires à l'épanouissement, qu'à une culture riche et propre à Baie-Saint-Paul.

5 grands créneaux porteurs soutenus par une vision durable

Industrie agroalimentaire - Économie du savoir - Économie sociale - Tourisme - Culture

CLIENTÈLES CIBLES

3 clientèles cibles



Les couples et amis
Hommes - Femmes
25 - 34 ans



Les famillesFemmes-Hommes
35 - 54 ans



Les séniorsHommes - Femmes
55 ans +

Principales stratégies & actions

2019-2021

3 grandes stratégies & chantiers

Stratégie 01. Développer et structurer l'offre

Stratégie 02. Se doter d'outils promotionnels modernes

Stratégie 03. Diffuser des contenus et informations inspirants



Constellation de mots-clés évocateurs de la marque

Culture

Authenticité

Sensibilité

Solidarité

Créativité

Équilibre

Bien-être

Nature

Responsabilité

Environnement

Terroir

Beauté





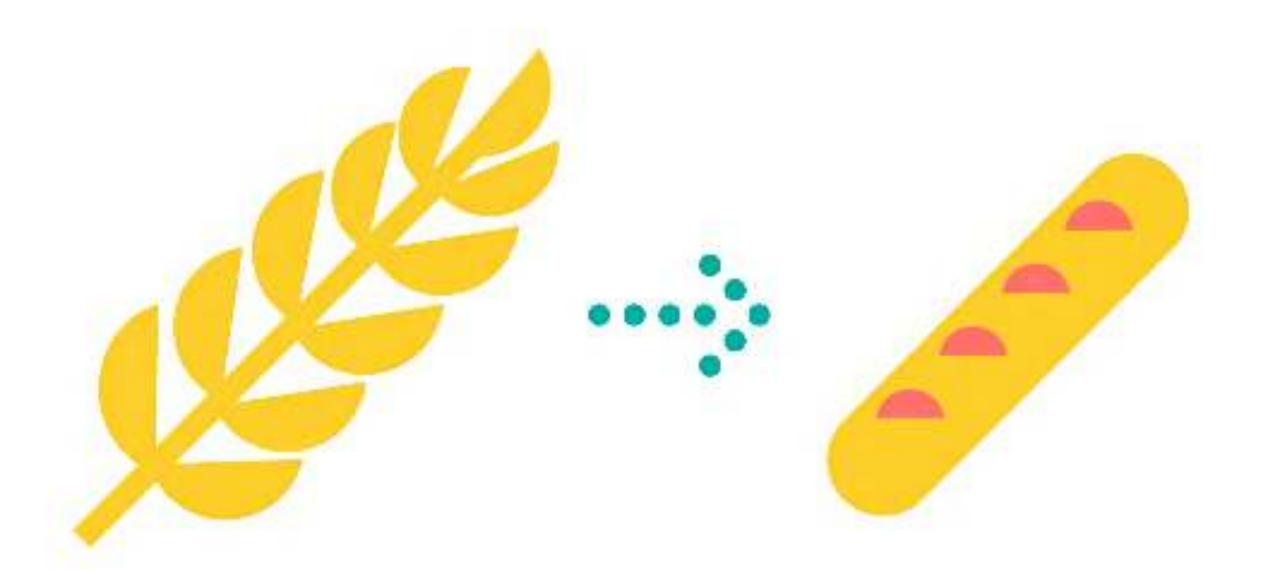






03

S'approprier notre marque, notre tremplin



Le blé qui pousse à coté de chez-nous c'est le pain qui est sur ma table

















À ne pas manquer

Marché public

28 juin 2020 - 11 setabre 2020

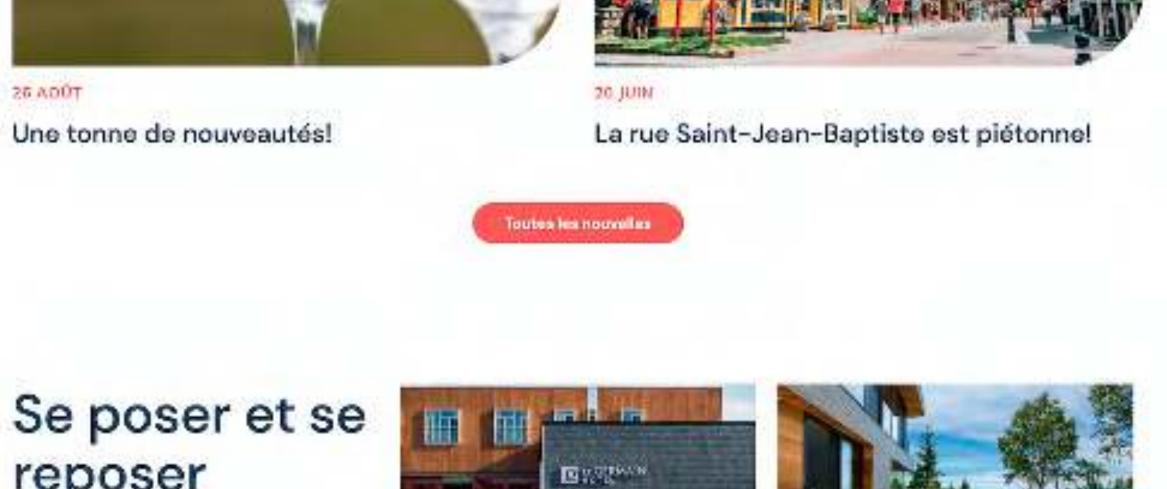
Le dimanche, c'est jour de marché!

Un nouveau lieu pour le marché cette année et une nouvelle image. Le marché s'installe plus près du centre ville, dans les jardins de Maison Mère et propose un parcours balisé sécuritaire à travers la vingtaine de kiosques de producteurs et artisans de la région. Prenez l'habitude de faire votre marché tous les dimanches!

Le Marché Public de Baie Saint-Paul dimanche 28 juin au 11 actobre de 10 h à 15 h à Maisan Mère + quelques jeudis soirs. Suivez la page Faccione du Marché public de Baie-Saint-Paul pour tous les détails.

A no pao monguer à Bale-St-Paul





reposer

Découvrir nos hébérgements





Le Germain Charlevoix

**** Hébergement Charlevoix

do + 44 11. 2 2 2 2 2 2



Hôtel Baie-Saint-Paul



*** Le Genévrier Camping & Chalets



Inspirez-vous





Inspirez-vous



Le plein de forêt, de paysages et de couleurs



Les nouveautés à Baie-Saint-Paul!



Baie-Saint-Paul est fermement engagée dans un développement éco-responsable, et nous en sommes fiers!



Fouinez dans le garde-manger charlevoisien





ne ville vibrante, à tout oment de l'année

Visitor (0)













